

PRISME

PROGRAMME

Septembre - Décembre 2024



Repensez votre modèle économique,
Requestionnez votre stratégie commerciale,
Montez en compétences pour mieux vous adapter !

AU PROGRAMME

FORMATIONS COURTES

STRATÉGIE

Analyser et faire évoluer son activité (9h) : lundis matin des 9, 16, 23, 30 septembre, 7, 14 octobre

JURIDIQUE / COMPTABILITÉ / GESTION

Les fondamentaux de la comptabilité et analyse financière (14h) : lundi 9 septembre, jeudi 12 septembre matin et vendredi 13 septembre matin | lundi 4 novembre, jeudi 7 novembre matin et vendredi 8 novembre matin

Réinterroger son statut juridique (7h) : mercredi 20 novembre

RÉSEAUX / DIGITAL NIVEAU 1

Rédaction web (4h) : Règles et conseils pour rédiger pour le web (réseaux, site, blog...) : mercredi 2 octobre matin

Communication numérique sur les réseaux sociaux (3h) : Choisir les outils adaptés à votre cible (Facebook, LinkedIn, Instagram, Snapchat, TikTok) : mercredi 20 novembre matin

Comment utiliser l'IA au service de sa communication (3h) : mercredi 4 décembre matin

Mieux utiliser le numérique pour son entreprise (3h) : efficacité et réduction de son empreinte carbone : mercredi 16 octobre matin

LinkedIn pour les entrepreneurs (7h) : mardi 10 septembre

Créer et animer son compte Meta (7h) : lundi 7 octobre

RÉSEAUX / DIGITAL NIVEAU 2

Accroître sa visibilité sur Meta (7h) : lundi 18 novembre

INTERNET / BUREAUTIQUE

Site internet professionnel (7h) : se préparer, se faire accompagner, évitez les erreurs : mardi 8 octobre

COMMUNICATION

Créer des vidéos à destination des réseaux sociaux (7h) : jeudi 10 octobre

Communiquer avec un petit budget (7h) : vendredi 11 octobre

VENTE ACTIONS COMMERCIALES – NIVEAU 1

Savoir vendre et se vendre (7h) : lundi 23 septembre | lundi 4 novembre

AU PROGRAMME

FORMATIONS COURTES

VENTE ACTIONS COMMERCIALES - NIVEAU 2

Améliorer sa technique de vente (14h) : mardi 15 octobre matin, jeudi 17 octobre après-midi, mardi 22 octobre matin et jeudi 24 octobre après-midi | mardi 10 décembre matin, jeudi 12 décembre après-midi, mardi 17 décembre matin et jeudi 19 décembre après-midi



Formations en distanciel

Inscriptions par mail auprès de votre conseiller BGE

MODULES ENTREPRENDRE 4.0 EN LIGNE

Les modules E4.0 se déroulent en 3 à 5 séances d'1h à 1h30 réparties sur 1 mois. Possibilité de suivre 1 module par mois, un calendrier complet vous sera donné avant inscription.



Module 1 : Femme et cheffe d'entreprise | 7h
Dont temps de travail personnel 2h30

Module 2 : Entrepreneur, employeur et manager | 14h
Dont temps de travail personnel 8h

Module 3 : Communication numérique de l'entreprise | 12h
Dont temps de travail personnel 7h

Module 4 : Le temps, une ressource précieuse | 12h
Dont temps de travail personnel 8h

Module 5 : Piloter son entreprise en phase de démarrage | 14h
Dont temps de travail personnel 9h

Module 6 : Les outils comptables dans le quotidien du chef d'entreprise | 11h
Dont temps de travail personnel 5h

Module 7 : Booster votre chiffre d'affaires | 10h
Dont temps de travail personnel 6h

Inscriptions par mail auprès de votre conseiller BGE

Mon Bureau Virtuel

Votre espace personnel où vous pourrez retrouver :

- ➔ de nombreux outils,
- ➔ les replays des webinaires,
- ➔ vos rendez-vous,
- ➔ les évènements à venir...

Demandez votre accès à votre conseiller BGE



AU PROGRAMME

WEBINAIRES

« Le financement des entreprises »

Animé par Kévin Roche - Saône et Loire Initiative | Lundi 23 septembre à 10h30



« Comprendre les impacts de la facturation électronique pour votre structure »

Animé par Jacky Cannard - Consultis Audit | Mardi 8 octobre à 11h

« Les outils d'une bonne gestion »

Animé par Ghalianne Simon - Endrix | Mardi 22 octobre à 11h

« Les nouvelles solutions pour encaisser et sécuriser son chiffre d'affaires »

Animé par Benoît Mercey - Crédit Agricole | Lundi 4 novembre à 10h30

« Rester en contact avec ses clients (lien commercial à distance, fidélisation) »

Animé par Orange | Mardi 12 novembre à 11h

« Le statut de micro-entreprise est-il adapté à mon entreprise ou à mon activité ? »

Animé par Jérémie Maire - ProCompta | Mardi 26 novembre à 11h

« Je souhaite acheter mon local. Quelles questions à se poser ? »

Animé par Stéphanie Michelat - Mazars | Mardi 10 décembre à 11h

Inscriptions en ligne sur www.bgefc.org/agenda

RENCONTRES ENTREPRENEURS

Speed-meeting géant | Besançon : jeudi 12.09 à 18h

Speed-meeting | Belfort : jeudi 26.09 à 8h30

Petit-déjeuner business & réseautage | Vesoul : mardi 15.10 à 8h30

Soirée business & réseautage | Morteau : jeudi 17.10 à 18h30

Comment construire un réseau quand on est introverti ? | Belfort : jeudi 07.11 à 8h30

Mini-conférences du numérique | Belfort : jeudi 28.11 à 17h

Soirée business & réseautage | Baumes-les-Dames : jeudi 14.11 à 18h30

Prospection commerciale | Besançon : jeudi 21.11 à 17h30

Atelier d'impro commerciale, comment gagner en répartition | Belfort : jeudi 12.12 à 8h30

Initiation aux premiers secours | Besançon : jeudi 12.12 à 10h30



Inscriptions en ligne sur www.bgefc.org/agenda