



# Monter son business plan

## Un accompagnement pour concevoir les outils essentiels à son projet

★★★★☆ 92 %

satisfaction de nos participants en 2020\*

### + Avantages de la formation

Une **formation complète** qui aborde l'ensemble des thématiques de la création d'entreprise.

Des **échanges individuels** dont vous définissez le rythme et la durée avec un conseiller-formateur expérimenté en entrepreneuriat.

Et repartez avec votre **business plan** !

### 🎯 Objectifs de la formation

**Analyser** les conditions de viabilité et de réalisation de votre projet de création/reprise.

**Concevoir** le plan d'affaires de votre activité.

**Construire** un argumentaire pour gagner en crédibilité dans votre recherche de financements.

### 📝 Conditions d'admission

Entretien préalable pour vérification des prérequis.

### 👤 Public

Toute personne ayant un projet de création ou de reprise d'entreprise.

### ➔ Prérequis

Entrée en formation après **validation de l'existence d'un projet précis de création / reprise d'entreprise** et de prérequis en terme de réglementation applicable liée à l'activité envisagée (diplômes nécessaires pour exercer...).

### 📅 Durée de la formation

**Forfait accompagnement**  
(11h maximum)

FORMATION PRÉSENTIELLE  
et/ou DISTANCIELLE

### 📅 Dates et lieux de la formation

**Entrées et sorties permanentes.**

Délai d'accès : 15 jours après entretien préalable de vérification des prérequis.

### € Tarif

935 €



SUITE

## Monter son business plan

92 %  
recommandé par  
les participants

### PROGRAMME

#### Étudier le marché :

- Définir l'offre et son positionnement, étude de la concurrence, clientèle et prescripteurs.
- Calculer le chiffre d'affaires prévisionnel.

#### Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication de la future entreprise

#### Valider la rentabilité et les besoins de financement :

- Construire sa fiche produit / service et son argumentaire.
- Déterminer les financements nécessaires pour démarrer.

#### Renforcer vos points forts :

- Apprendre à communiquer et convaincre.
- Concevoir votre business plan.
- Créer et simuler votre pitch commercial.

#### Mesurer les impacts du statut juridique, fiscal et social sur la vie de l'entreprise et du dirigeant(e)

#### Identifier les partenariats à mobiliser autour du projet.

#### Énumérer les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer.

#### Concevoir une feuille de route des actions à mettre en œuvre jusqu'à la création.

### MÉTHODES PÉDAGOGIQUES ET OUTILS

- Accompagnement individuel
- Apport théorique
- Appui documentaire
- Méthodologie d'enquête et de prospection terrain
- Analyse des résultats et diagnostic
- Appui à la rédaction du business plan
- Contact avec des experts
- Ressources documentaires papier / numérique BPI

### MODALITÉS D'ÉVALUATION / VALIDATION DES ACQUIS

Évaluation formative sous forme de questionnaire (ouvert ou choix multiple) et d'auto-évaluation.

Formalisation / production de livrables.

Attestation de formation.



#### Équipe pédagogique

BGE Franche-Comté mobilise une équipe pédagogique pluridisciplinaire composée de formateurs conseillers et de professionnels du secteur tout au long de votre parcours. Nous veillons à rester au plus près des réalités métiers et des secteurs professionnels.



#### Accessibilité

L'accessibilité aux personnes en situation de handicap est prévue pour cette formation. Le premier contact avec BGE permettra de recueillir les besoins d'adaptation. Notre référente handicap est à votre écoute au 03 81 47 97 00.

\*questionnaire de satisfaction à l'issue de la formation.

Pour en savoir plus, contactez-nous ! BGE Franche-Comté ☎ 03 81 47 97 00 ✉ info@bgefco.org

