

## PARCOURS DE FORMATION



# Construire et conduire un projet entrepreneurial

## Une formation certifiante pour acquérir les compétences clés indispensables aux créateurs.

### Avantages de la formation

Un parcours sur mesure en fonction de vos besoins et un accompagnement par des conseillers formateurs experts en création reprise d'entreprise.

Une certification de vos compétences à l'issue de la formation.

### Objectifs de la formation

Analyser la faisabilité d'un projet de création ou de reprise en acquérant une méthodologie de conduite de projet et en validant la maîtrise des compétences entrepreneuriales essentielles.

Evaluer sa capacité à entreprendre.

Appliquer la méthodologie pour mener à bien un projet de création ou de reprise.

### Conditions d'admission

Sélection sur étude du dossier de candidature.

Entretien de positionnement de 30 minutes à 1 heure, afin d'adapter le parcours de formation aux besoins du candidat.

★★★★★ 100 %

satisfaction de nos participants en 2019\*

€ Tarif

2 275 €



Certification



### Public

Demandeurs d'emploi, salariés (privé - public), souhaitant s'inscrire dans une démarche de création / reprise d'entreprise.

### Prérequis

Avoir un projet de création ou de reprise d'entreprise en Bourgogne Franche-Comté.

### Durée de la formation

91 heures - 5 jours / semaine



### Dates et lieux de la formation

**BELFORT**  
Centre sud Affaires 6A rue du Rhône

**VESOUL**  
2 rue André Maginot

**BESANÇON**  
2C Chemin de Palente

**LONS LE SAUNIER**  
32 Avenue Camille Prost

**PONTARLIER**  
6A Rue Claude Chappe

Début de session si l'effectif minimum requis est atteint.

Pour en savoir plus, contactez-nous ! BGE Franche-Comté

☎ 03 81 47 97 00 ✉ info@bgefco.org



SUITE

## Construire et conduire un projet entrepreneurial

100 %  
recommandé par  
les participants

100 %  
de réussite à  
la certification

### PROGRAMME

#### Adéquation personne / projet - 7h

- Identifier les différentes missions du chef d'entreprise.
- Évaluer l'adéquation entre compétences requises et compétences acquises.
- Structurer son projet et planifier les actions à réaliser.

#### Etude de marché - 14h

- Identifier et analyser un marché (clients, concurrents, fournisseurs, réglementation...).
- Comparer les résultats de l'étude de marché avec l'étude de la faisabilité du projet.
- Définir une offre produits et/ou services.

#### Stratégie commerciale - 10h30

- Définir le positionnement de l'entreprise.
- Déterminer la stratégie marketing et commerciale d'une entreprise.
- Calculer prix de revient, marge commerciale et prix de vente.

#### Communication - 7h

- Argumenter son projet / entreprise selon le contexte et l'interlocuteur.
- Définir un plan de communication, identifier et choisir des outils de communication pertinents et adaptés au message et au ciblage.

#### Gestion financière - 21h

- Construire un plan de financement, un compte de résultat prévisionnel et un plan de trésorerie.
- Calculer un seuil de rentabilité.
- Identifier les aides mobilisables.
- Évaluer la viabilité d'un projet.

#### Juridique, fiscal et social - 10h30

- Identifier et analyser l'impact des différents statuts juridiques et fiscaux.
- Identifier les différents régimes sociaux.
- Organiser les étapes administratives et juridiques de son projet de création / reprise entreprise.

#### Elaborer un business plan - 14h

- Concevoir son business plan (plan d'affaires).
- Construire une présentation écrite de l'ensemble du projet entrepreneurial

#### Préparation et présentation au jury de certification - 7h

- Maîtriser les techniques de présentation orale d'un business plan.
- Apprendre à argumenter devant un jury.

#### Équipe pédagogique

BGE Franche-Comté mobilise une équipe pédagogique pluridisciplinaire composée de formateurs conseillers et de professionnels du secteur tout au long de votre parcours. Nous veillons à rester au plus près des réalités métiers et des secteurs professionnels.

#### Accessibilité

L'accessibilité aux personnes en situation de handicap est prévue pour cette formation. Le premier contact avec BGE permettra de recueillir les besoins d'adaptation. Notre référente handicap est à votre écoute

#### Méthodes pédagogiques et outils

- Accompagnement et suivi individualisé
- Apport théorique
- Méthodologie d'enquête et de prospection terrain
- Retour d'expérience
- Mise en situation
- Ressources documentaires papier et numérique
- Livrables thématiques
- Plan d'affaires en ligne : BGE Pro

#### Modalités d'évaluation / Validation des acquis

**Évaluation pré-formative.**  
**Évaluations formatives :** questionnaire (ouvert ou choix multiple), de schéma « muet », de mise en situation, d'étude de cas, d'autoévaluation, reformulation. L'évaluation formative est effectuée par le formateur tout au long de la formation.  
**Évaluation des acquis** de la formation par un jury de professionnels permettant l'obtention de la certification et d'une attestation de compétences.

*Possibilité de valider un ou plusieurs blocs de compétences.*



*J'ai vraiment appris à créer un plan de financement et compris le cheminement de la création d'entreprise. Les formateurs BGE nous ont très bien accueillis et ont été très professionnels.*

**Franck Raclot - CCPE 2019**

*\*questionnaire de satisfaction à mi-parcours et en fin de parcours.*

Pour en savoir plus, contactez-nous ! BGE Franche-Comté

☎ 03 81 47 97 00 ✉ info@bgefrc.org

