



Marc - Pinet Montrivel (Maïche)

Suis-je fait pour entreprendre ?

Un accompagnement pour confirmer mon projet.

★★★★★ 98%*

satisfaction de nos participants en 2020*

Avantages de la formation

Une **formation complète** qui aborde l'ensemble des thématiques de la création d'entreprise.

Des **échanges individuels** dont **vous définissez le rythme et la durée** avec un conseiller formateur expérimenté en entrepreneuriat.

Objectifs de la formation

Définir avec un conseiller votre projet de création ou de reprise d'entreprise.

Inventorier et questionner vos motivations, vos attentes et vos compétences pour créer une entreprise.

Identifier les clés de réussite de votre projet et lister les étapes pour y parvenir.

Conditions d'admission

Entretien préalable pour vérification des prérequis.

FINANCEMENT DE LA FORMATION

€ **Tarif** 720 €

Formation éligible à l'aide individuelle à la formation (AIF) sous réserve que Pôle Emploi valide la prise en charge financière.

Public

Toute personne, quel que soit son niveau ou statut préalable, porteuse d'un projet de création ou de reprise d'entreprise.

Prérequis

Avoir une envie et/ou une idée de création ou de reprise d'entreprise.

Durée de la formation

Forfait accompagnement
(8h maximum)

FORMATION PRÉSENTIELLE et/ou DISTANCIELLE

Dates et lieux de la formations

ENTRÉES ET SORTIES PERMANENTES.

Délai d'accès : 15 jours après entretien préalable de vérification des prérequis.

BELFORT
Centre sud Affaires 6A rue du Rhône

VESOUL
2 rue André Maginot

BESANÇON
2C Chemin de Palente

LONS LE SAUNIER
32 Avenue Camille Prost

PONTARLIER
6 A Rue Claude Chappe

SUITE

Suis-je fait pour entreprendre ?

100%
recommandé par
les participants

PROGRAMME

En rendez-vous individuel, un conseiller vous aide à :

- Découvrir tous les aspects de la création d'entreprise.
- Ordonner les étapes du projet.

Lister les conditions de réussite de votre projet :

- Analyser votre situation personnelle, compétences, aptitudes, diplômes nécessaires pour entreprendre.
- Définir votre offre et un marché : qui seront les clients, comment s'assurer du potentiel d'un marché ?
- Identifier les clés de la rentabilité et du modèle économique de votre projet : à quelles conditions l'entreprise dégagera un revenu ?
- Énumérer les sources de financement à mobiliser pour quels besoins.
- Déterminer le cadre juridique : quel statut pour quelles raisons ? S'installer seul, à plusieurs ?
- Identifier le réseau à mobiliser pour augmenter les chances de réussir.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES ET OUTILS

- Accompagnement individuel.
- Appui documentaire.
- Méthodologie d'enquête et de prospection terrain.
- Analyse des résultats et diagnostic.
- Ressources documentaires papier / numérique BPI.
- Livrables thématiques.

MODALITÉS D'ÉVALUATION / VALIDATION DES ACQUIS

Évaluation formative sous forme de questionnaire (ouvert ou choix multiple).

Formalisation / production de livrables.

Attestation de formation.



Équipe pédagogique

BGE Franche-Comté mobilise une équipe pédagogique pluridisciplinaire composée de formateurs conseillers et de professionnels du secteur tout au long de votre parcours. Nous veillons à rester au plus près des réalités métiers et des secteurs professionnels.



Accessibilité

L'accessibilité aux personnes en situation de handicap est prévue pour cette formation. Le premier contact avec BGE permettra de recueillir les besoins d'adaptation.

Notre référente handicap, Adeline Delmer est à votre écoute au 03 81 47 97 00.

*questionnaire de satisfaction à l'issue de la formation.

Pour en savoir plus, contactez-nous ! BGE Franche-Comté

☎ 03 81 47 97 00

✉ info@bgefc.org